

Regional Manager (m/w/d) Raum Berlin - Einzelhandel

(2133)

📍 Standort: Berlin 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 💰 Gehaltsspektrum: 55000 - 65000 Euro pro Jahr 📅
Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Regional Manager (M/W/D)

Wir die Ostermann Personaldienstleistung GmbH und Co.KG sind seit über 20 Jahren einer der größten Personaldienstleister deutschlandweit und setzen unsere Prioritäten auf die **Wünsche** und **Zufriedenheit unserer Kandidaten**.

Im Rahmen der **Direktvermittlung** suchen wir für unseren namhaften Kunden in der **Discountbranche** einen **Regional Manager (m/w/d) im Raum Berlin**.

Wir bieten:

- **Leistungsgerechte Bezahlung mit Bonusprogramm**
- **Unbefristeten Arbeitsvertrag mit 30 Tage Urlaub**
- Möglichkeit auf einen **Firmwagen, auch zur privaten Nutzung**
- Betriebliche Altersvorsorge
- **Weihnachtsgeld**
- **Mitarbeiterabbatt von 15%** auf alle Produkte
- Eine wertorientierte Unternehmenskultur
- **Flache Hierarchien** und abteilungsübergreifende Einblicke
- Gute **Aufstiegsmöglichkeiten**

So sieht Ihr Profil aus:

- Ein **abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium** oder eine vergleichbare Ausbildung mit mind. 3 Jahren Berufserfahrung, vorzugsweise im **Einzelhandel/ Discount**
- **Führung von mehreren Filialen im Einzelhandel, gerne Discount**
- Fundierte **Führungserfahrung im Disconthandel**
- Unternehmerisches und kostenorientiertes Denken
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke, Planungs- und Organisationsgeschick sowie Durchsetzungsvermögen
- Hohes Maß an Flexibilität
- Gute **MS-Office Kenntnisse**
- **Gute Grundkenntnisse in Englisch**
- Reisebereitschaft sowie einen Führerschein der Klasse B

Ihre Aufgaben:

- Wirtschaftliche und personelle **Führung von 12-15 Filialen**
- **Überwachung der Umsatz- und Filialergebnisse**, der Warenpräsentation, der Lagerverwaltung und der Filialeinrichtung
- **Analyse von Kennzahlen** und Reports und ggf. Ableitung geeigneter Maßnahmen
- Eigenverantwortliche **Personalplanung und Personalauswahl** innerhalb eines gesetzten Budgets
- **Umsetzung von Vertriebskonzepten**
- Möglichkeit bei der **Ausarbeitung internationaler Projekte** zu unterstützen
- Kontakt und Austausch mit verschiedenen internen Abteilungen (z. Bsp. Real Estate, HR, Finance, Fraud und Logistik)

